

הליך מס' 322/2024

פניה לקבלת הצעות מחיר עבור ניהול פורום מחברות

נשות עסקים בבאר שבע

חברת יעדים - החברה העירונית לפיתוח עסקי בבאר שבע בע"מ (להלן: "החברה" ו/או "יעדים") - שמה לה למטרה לעודד תהליכי פיתוח עסקי בעיר באר שבע, ובין היתר מובילה מספר פרויקטים משמעותיים שנועדו לשנות את פני העיר לטובה וזאת לרווחת תושביה.

בין יתר תחומי עיסוקי החברה, אחראית היא על ניהול ופיתוח אזורי התעשייה והמלאכה הממוקמים בתחומה המוניציפאלי של העיר, ניהול והפעלה של השוק העירוני, ניהול העיר העתיקה, ניהול מרחבים עסקיים, קידום תעשיית היי-טק בעיר, ניהול תחום התיירות ועוד.

נוסף על האמור, החברה אמונה אף על פורום 'מחברות' - אשר הוקם בשנת 2021 על-ידה בשיתוף פעולה עם מעוף ועיריית באר שבע. כאשר בסיס התכנית מושתת על בניית קהילת עסקים באמצעות הפורום המוצע ומהווה פלטפורמה למתן כלים, מיומנויות ויצירת נטוורקינג שתחזק ותגדיל את יכולותיהן של בעלות העסקים ואף תאפשר יוזמות משותפות בניהן.

הפרויקט החל לפני כארבע שנים וכולל סדרה של מפגשי תוכן שיעניקו לבעלות העסקים תוכן ממוקד ורלוונטי לזירה העסקית; בין השאר יכללו: מיומנויות של שיווק, כלים לניהול העסק, דיגיטציה, חשיפה להזדמנויות ועוד.

כיום, מונה הקהילה קרוב ל-200 בעלות עסקים מהעיר במגוון רחב של תחומי עיסוק – מכאן מבקשת החברה קבלת הצעות מחיר לניהול פורום זה, וזאת עפ"י המובא להלן:

החברה מעוניינת לחזק ולהעניק מרחב פעילות וקשרים עסקיים לנשות הקהילה, לפרסם את פעילות הקהילה ולהגדיל את כמות החברות בקהילה; עבור שירותי ניהול פורום מחברות למהלך שנת 2025 (החל מינואר 2025 ועד דצמבר 2025).

מטרות ההליך:

1. חיזוק האיתנות של העסקים.
2. הקניית תוכן מקצועי לפיתוח וקידום עסקי ואישי.
3. יצירת שיתופי פעולה בין בעלות העסקים.

תכולת השירותים:

1. ניהול והפקה של חמישה (5) עד שישה (6) אירועי קהילה למשך כל השנה (כל אירוע יכלול מינימום 40 משתתפות).
2. ניהול ופיתוח ארבעה (4) שתופי פעולה בין 2 - 3 עסקים משמעותיים (לדוגמא: יצירת מוצר או שירותים חדשים וליווי העסקים עד לכדי יציאה לאור) בין חברות הקהילה.
3. ניהול והנחיית אירועי הקהילה.
4. תפעול כל פרטי הלוגיסטיקה לפני האירוע ובמהלכו. (יצירת לינק להרשמה, מעקב ובקרה על הנרשמות, הוצאת הודעת תזכורת סידור המקום, סידור וקבלת כיבוד ועוד).
5. הגדלת הפורום בכ - 50 נשים נוספות לפורום במהלך השנה.
6. ליווי וארגון באירועי העשרה לחיבורים של הקהילה (כ- 2-3 אירועים קטנים).
7. ניהול ופיתוח קבוצת וואטס-אפ פעילה (לדוג': הפצת תכנים אחת לשבוע בנוגע לקהילה, פתיחת הקבוצה לתגובות פעמיים בשבוע).
8. פתיחת וניהול קבוצת פייסבוק, התוכן שיעלה יאושר ע"י חברת יעדים ו/או עיריית ב"ש.
9. בחינת אפשרויות ליצירת אינדקס מקוון המכיל את כל חברות הקהילה, יוצגו שתי חלופות לאישור עד אמצע השנה.
10. באחריות ועל חשבון המציע להציג פלטפורמה דיגיטלית לניהול קהילה בה ניתן לבצע מיון וסינון של עסקים לפי סגמנט או הקשר בין עסק לעסק.
11. ניהול ובניית סקרים לכל אירוע ווידוא מילוי הסקרים וניתוחם.
12. ניהול קשר שוטף מול נציגי הפורום לרבות פגישות עבודה, סיורי היכרות עם השטח וכו'.

היקף השירותים:

1. מתן שירותים מקצועיים וזמינות לנציגי החברה במשך כל ימי השבוע המוגדרים כימי עסקים, ובמהלך כל שעות הפעילות העסקית במשק הישראלי.
2. המציע יידרש לישיבות הכנה לפני אירוע וסיכום אחרי אירוע עם אנשי החברה, במשרדי החברה בבאר שבע ו/או כפי שיקבע על ידי נציגי החברה.
3. המציע יידרש להעביר נתונים בסוף כל אירוע לגבי משוברים וסקרים שישלחו ותוצאותיהן המנותחות.

תנאי סף:

1. חברה בע"מ ו/או עוסק מורשה הרשומים כדין.
 2. ניסיון מינימאלי מוכח של חמש (5) שנים לפחות בניהול קהילות במגזר העסקי והחברתי בין השנים 2017-2024.
- לצורך הוכחת עמידה בתנאי סף זה, על המציע לצרף מסמך המפרט את שם הקהילה, משך ההתקשרות, השנה בה בוצעה ההתקשרות וריכוז פעולות נבחרות בהתקשרויות אלה. (לצורך הוכחת עמידתו בתנאי סף זה, ימלא המציע את נספח ב' להליך).

3. ניסיון מוכח בתחום העסקים ושירותים שניתנו עבור גוף ציבורי או עמותה (לפחות אחת) במהלך השנים 2020-2024. (לצורך הוכחת עמידתו בתנאי סף זה, ימלא המציע את נספח ב' להליך).

מובהר כי רק מציעים שיעמדו בתנאי הסף יזמנו לראיון התרשמות מול הועדה המקצועית.

תנאים נוספים:

הכרות מעמיקה בתחום העסקי ומול עסקים בעיר, בדגש על אתגרי נשים בעלות עסק – יתרון

תקופת ההתקשרות:

תקופת ההתקשרות למתן השירותים על פי מכרז זה תהא לפרק זמן של שנה (12 חודשים) שתחילתה במועד קבלת הזמנת עבודה חתומה מטעם החברה. עם אפשרות הארכה ע"י המזמינה לתקופה אחת נוספת של שנים עשר חודשים.

התמורה ותנאי התשלום:

1. התשלום הינו תשלום לכל תקופת ההסכם, בהתאם לתכולת השירותים הרשומים מעלה (לפי תנאי תשלום של ש+45).
2. מחיר מקסימום להצעה – 16,000 ₪ כולל מע"מ.
3. החברה תהא רשאית לפסול הצעה שההנחה המוצעת בה עולה על 25%.

הוראות כלליות למציעים:

1. החברה רשאית לשנות פניה זו, בכל זמן שתחפוץ ועל פי שיקול דעתה הבלעדי.
2. אין בהליך זה, או בפעולות שינקטו על פיו, כדי ליצור מחויבות כלשהי של החברה כלפי גורם כלשהו, או לחיבה בכל דרך שהיא להתקשר עם גורם כלשהו.
3. כאמור לעיל, החברה שומרת לעצמה את הזכות לבטל הליך זה בכל עת, או לדחות את ביצועו מכל סיבה שהיא, או לצאת בהליך חדש עפ"י שיקול דעתה הבלעדי; ולמציעים אשר הגישו הצעתם לא תהא כל טענה ו/או דרישה כלפי החברה בהתקיים האמור.
4. על המציע לדאוג למילוי כל ההוראות המפורטות במסמך זה. אי מילוי אחת או יותר מהדרישות עלול לגרום לפסילת ההצעה. על אף האמור, החברה רשאית שלא לפסול הצעה שלא צורפו לה כל האישורים ו/או ההמלצות ו/או הפרטים לפי שיקול דעתה הבלעדי.
5. החברה שומרת לעצמה את הזכות לפנות אל המציעים, כולם או חלקם, לצורך בירור פרטים בנוגע להצעותיהם, לרבות קבלת אישורים ו/או המלצות ו/או מסמכים, וכל פרט אחר הדרוש לה לצורך קבלת החלטתה.

אופן בחירת הספק:

בחירת הספק הזוכה תבוצע ע"י שקלול הניקוד המצטבר אותו יקבל הספק בכל אחד מהסעיפים

הבאים:

1. גובה הצעת המחיר המצורפת כנספח א'.
2. פירוט הממליצים כפי שימולא בטבלה המצ"ב כנספח ב' להליך.
3. פירוט הניסיון המקצועי, פרופיל הלקוח ודרך ביצוע העבודה המצ"ב כנספח ג' להליך.
4. התרשמות הועדה המקצועית מהמציע – לטובת סעיף זה, על המציע להגיע לראיון יחד עם המלווה הישיר שיתנהל מול חברה.

להלן פירוט אופן חישוב הניקוד:

סעיף	ניקוד מקסימלי	הערות
הצעת מחיר כוללת	30	ההצעה הנמוכה ביותר תקבל את מלוא הנקודות וכל שאר ההצעות ינוקדו ביחס להצעה הנמוכה ביותר.
ניסיון מקצועי קודם	30	ניסיון בניהול קהילה – כל שנת ניסיון מעבר למצוין בתנאי הסף תזכה את המציע ב-4 נק' ובמקסימום 20 נק'. ניסיון מול עמותות/רשויות מקומיות - כל עמותה/רשות מעבר למצוין בתנאי הסף תזכה את המציע ב-5 נק' ובמקסימום 10 נק'.
התרשמות הועדה המקצועית מהמציע ומהמלווה הישיר מטעם המציע	40	התרשמות הועדה המקצועית מהידע והניסיון של המציע. על המציע להגיע לראיון יחד עם המלווה הישיר שיעבוד מול החברה.
סה"כ	100	

להשלמת בחירתה, תהא רשאית הועדה לפנות לממליצים לקבלת חוות דעת נוספת.

הצעת המחיר ומסמכים רלוונטיים יש להגיש עד לתאריך 19.1.25, י"ט בטבת, תשפ"ה עד השעה 10:00 המסירה לחברת יעדים תתבצע באמצעות כתובת המייל: Michrazimy@br7.org.il.

נספח א' – הצעת מחיר

שם חברה/עוסק: _____ מס' עוסק/ח.פ.: _____

מחיר מוצע כולל מע"מ : 16,000 ₪.

שיעור ההנחה: _____

מחיר לאחר הנחה כולל מע"מ : _____

התמורה המוצעת על ידנו הינה סופית וכוללת את מלוא התשלומים, בהתאם לצורך ולדרישת החברה וכן זמינות טלפונית ודוא"ל, נסיעה, שליחויות, וכיוצא בזאת.

הובהר לי כי החברה שומרת לעצמה את הזכות לבטל את ההצעה ו/או לא לחתום על החוזה ו/או לא לבצעו. במקרים כאלה לא תהיה לי כל תביעה או דרישה ו/או טענה מכל סוג שהוא.

כן הובהר לי כי אין החברה מתחייבת לקבל את ההצעה הזולה ביותר או כל הצעה שהיא. בנוסף, ככל שאבחר למתן השירותים אחתום על הסכם התקשרות לפי דרישת החברה.

חתימת מורשי החתימה מטעם המציע: _____

נספח ב' פירוט ממליצים

שם העמותה/רשות מקומית: _____

כתובת: _____

התקופה והמועד של מתן שירותי ניהול קהילה: מתאריך _____ עד תאריך _____

שם הקהילה: _____

טלפון ליצירת קשר עם מנהלי הקהילה: _____

האופן בו נבחר המציע לספק את שירותי ניהול הקהילה (מכרז פומבי, מכרז סגור, מו"מ וכו'): _____

סוג הקהילה בהם ניתנו השירותים: _____

שונות / הערות: _____

הערה – יש לצרף המלצות (2 לכל הפחות) בדבר אופן ניהול הקהילה/ פורומים/ קבוצות הני"ל ע"י המציע.

ניתן לצרף דפים נוספים במידת הצורך.

- יש לצרף קורות חיים המעיד על ניסיון רלוונטי.

- תאר איך אתה רואה את תפקיד ניהול הקהילה? תן לפחות 2 רעיונות לקידום הקהילה והאם יש לך רעיונות לשיפור העבודה.

[illegible]