

הליך מתן הצעות מחיר 312/2025

פנייה לקבלת הצעות מחיר למתן יעוץ וביצוע כתיבת וליווי תוכניות עבודה לעסקים קטנים ובינוניים בעיר באר-שבע באמצעות חברת יעדים

חברת יעדים – החברה העירונית לפיתוח עסקי באר-שבע בע"מ, פונה בזאת לקבלת הצעות מחיר מיועצים, פיננסים כלכליים, עבור בניית תוכנית עסקית לטובת עסקים קטנים ובינוניים בעיר וזאת לשם שיפור התנהלותם הכלכלית והאסטרטגית עבור העסק הבודד. הליווי נשוא הפניה דגן יהיה עבור עסקים ובתי-עסק מקומיים בעיר באר-שבע והכל לטובת ולרווחת העסקים והתושבים בעיר.

התוכנית פותחה במטרה להעניק לזים מעטפת הוליסטית לקידום המיזם העסקי וכוללת ייעוץ לפיתוח עסקי ושיפור ביצועים, בניית תוכנית פעולה יישומית ואסטרטגיה שיווקית, ליווי ומעקב אחר התקדמות המיזם ויעדיו. התוכנית בנויה משני שלבים כאשר בסיום השלב הראשון יערך מפגש סיכום שלב והצגת תוצרים תוך דגש ל בניית תחושת קהילה ומינוף שיתופי פעולה במרחב העסקי. התוכנית תספק מענה ברור לשאלות עסקיות שעולות תוך כדי תהליך. בסביבה עסקית מקומית ובינלאומית כ"כ מורכבת, תוכנית עסקית מהווה תנאי ראשוני לכל יוזמה עסקית קיימת או חדשה.

מטרת הליווי והייעוץ הינה בניית תוכנית עסקית מותאמת לכל עסק. בניית התוכנית תהיה פרטנית אישית וייחודית וזאת לפי צרכים ומהות העסק של כל יזם. לאחר בניית התוכנית יתווסף ליווי מקצועי ליישום צעדים ראשוניים מהתוכנית ולשיפור ניהול עסקי של היזם. בהתאמה ייערכו תוכנית אסטרטגית עסקית, תוכנית שיווק, תוכנית עסקית לגיוס שותפים ועוד. עבור כל חנות / בית עסק יהיה תוצר של תוכנית עבודה המגובה ביעדים ברורים, כאשר התוכנית תשמש מפת דרכים מלאה המתווה דרך ברורה ליזמים עצמם.

ומכאן כי הליווי הנדרש יינתן לעשרה בתי עסק וחנויות.

הערות להליך:

- בחירת בתי העסק תעשה עפ"י ראותה והנחייתה של חברת יעדים.
- יובהר כי מתן השירותים נשוא פנייה זו, יבוצע באמצעות הזמנות חתומות כדין ובהתאם לפי הוראות מסמכי ההליך, ועל הזוכה בהליך דגן יהיה לספק את השירותים כנדרש, ליווי יעוץ וזאת עפ"י שביעות רצונה של החברה ועפ"י כל דין.

תנאי סף:

1. המציע הינו יועץ מוסמך בתחומי כלכלה, רו"ח, אסטרטגיה, ניהול עסקים אשר רכש את השכלתו בבית ספר מוכר ללימודים גבוהים. יש לצרף מסמכים לכך.
2. המציע הינו בעל ניסיון של 3 שנים בליווי יעוץ לעסקים ובניית תוכניות עסקיות. יש לצרף המלצות.

תכולת העבודה הנדרשת להליך:

לכל יזם יוקצו 15 שעות ייעוץ וליווי, בשני שלבים.

שלב ראשון – פיתוח עסקי ותוכנית פעולה.

9 שעות סה"כ, כ 6-7 מפגשים

אבני דרך ותוצרי התהליך – גיבוש מודל עסקי אפקטיבי הכולל דיוק הצעות הערך, בידול ותמחור, איתור הזדמנויות לפיתוח עסקי ומנועי צמיחה, הגדרת חזון, מטרות ויעדים טווח קצר ובינוני, בחירת אמצעי שיווק מיטביים, מיצוב ותכנון המסרים השיווקיים, בניית גאנט משימות לביצוע וקנבס עסקי הממצה את ההיבטים השונים בהקמה ופיתוח המיזם

שלב שני – ליווי עסקי וקידום המיזם אבני דרך ותוצרי התהליך.

6 שעות סה"כ, כ 4-5 מפגשים

בקרה האחר יעדים והתקדמות המיזם, מעקב אחר משימות הגאנט וניהול משאב הזמן, אתגרים בדרך למימוש המיזם ודרכי התמודדות, היבטים רגולטוריים, מיסוי וכלכלת העסק, הנה"ח ותזרים המזומנים, הדגשים למכירה אפקטיבית וניהול מו"מ. מפגש מסכם: ובו המשתתפים יציגו את הקנבס העסקי, סטטוס המיזם והתקדמותו ומשימות עיקריות נוספות לביצוע. המפגש יאפשר חיבור נוסף לתוצרי התהליך, אפשרות לאיגום משאבים ובניית שיתופי פעולה עסקיים בקרב המשתתפים ויישור קו לקראת שלב שני שמטרתו ליווי והטמעת עיקרי התוכנית.

1. פגישות פרטניות עם כל בית עסק ועם נציגי יעדים.
2. הכרת העסק על בוריו. ובכלל זה, הכנת תוכנית עבודה מפורטת הכוללת לוחות זמנים לכל עסק.
3. ליווי עסקי להטמעת תוצרי התוכנית לכל עסק.

ההצעה תכלול:

1. פירוט הניסיון הרלוונטי כמבוקש לעיל, בצירוף המלצות ו/או טלפונים ודרכי קשר מלאים לבעלי התפקיד הרלוונטיים במזמיני העבודות השונים עבורם סיפק המציע שירותים דומים לאורך שלוש השנים האחרונות.
2. הצעת מחיר לכתיבת תוכנית עסקית, ליווי עסקי להטמעת תוצרי התוכנית, מפגש סיכום, והעמדת אחוז ההנחה להצעה זו. (הצעת המחיר מתייחסת לליווי וייעוץ כתיבת תוכנית עסקית, המשך ליווי להטמעת תוצרי התוכנית. ההצעה שתוגש תהיה מפורטת לפי השלבים שנרשמו להעיל.
3. פירוט תהליך העבודה גנרי שיתקיים מול כל עסק בצורה מלאה הכוללת אבני דרך לביצוע.
4. המציע יצרף מסמכי חברה, ניהול ספרים וניכוי מס.

הערות:

- א. הצעה שאינה עומדת **בכל** תנאי הסף תיפסל.
- ב. תקופת ההתקשרות תהא עד 3 חודשים (במילים: שלושה חודשים).
- ג. אין החברה מחויבת לקבל את ההצעה הזולה ביותר כולה ו/או מקצתה.
- ד. החברה רשאית לבחור מספר זוכים בהליך דנן.
- ה. חתימה על הקול קורא תהווה הסכם התקשרות מול היועץ.

- ו. העבודה תתבצע בכפוף לנהלי העבודה בחברה.
- ז. החברה רשאית להפסיק ההתקשרות, כולה או חלקה, עפ"י שיקול דעתה הבלעדי.
- ח. זמן ביצוע העבודה יהיה כ- 90 ימים מיום תחילת העבודה.

אבני דרך לתשלום

- תשלום ראשון – 10% לאחר סבב פגישות ראשוני עם היזמיפ.
- תשלום שני – 50% הגשת תוכנית עסקית .
- תשלום רביעי – 40% סיום העבודה לאחר מתן אישור של חברת יעדים ובעל העסק.
- תנאי התשלום שוטף +45

- ביצוע קול קורא זה מותנה ברישום עשרה בעלי עסק.

את ההצעות, על פי המפרט יש לשלוח לכתובת המייל michrazimv@br7.org.il

עד יום ג', י"א באב ה'תשפ"ה, 06.08.25 , בשעה 15:00

הנדון: כתב הצעה והתחייבות – הליך מס' 000/2025

אני/אנו _____ הח"מ _____ מס' _____ ח.פ.ת.ז. _____
שכתובתנו היא _____, מצהירים,
מסכימים ומתחייבים בזה כלפיכם, כדלקמן:

1. קראנו בעיון את המסמך, על כל חלקיו והננו מצהירים כי הבנו את כל פרטיהם ואנו מסכימים להם, וכי בחנו את כל התנאים הקשורים בביצוע העבודות נשוא המסמך הנ"ל, הרלבנטיים והעשויים להשפיע על קיום כל התחייבויותינו. כן אנו מצהירים כי:

- 1.1 כי הננו מוסמכים על פי כל דין לבצע את העבודה נשוא הצעת המחיר.
 - 1.2 שלא קיימת כל מניעה חוקית ו/או על פי כל דין ו/או אחרת ולא קיימים כל איסורים, הגבלות או הסתייגויות המונעות בעדנו לחתום על ההצעה לקבלת הצעת המחיר ועל החוזה.
 - 1.3 אנו מנהלים ספרים כחוק לרבות אישור על ניהולי פנקסי חשבונות ורשומות לפי חוק עסקאות גופים ציבוריים (אכיפת ניהול חשבונות) תשל"ו - 1976 ובידינו אישור מאת רואה חשבון או פקיד שומה לכך.
 - 1.4 כי ברשותי כל הידע, כח האדם, הציוד ו/או החומרים הנדרשים לביצוע העבודות נשוא הזמנה זו באיכות ובטיב מעולים לשביעות רצונה של יעדים.
 - 1.5 אנו מתחייבים כי ככל שהצעתנו תוכרז כהצעה הזוכה, נמציא את כל המסמכים והאישורים הנדרשים על ידי יעדים, בתוך 5 ימים מיום קבלת ההודעה על זכייתנו.
2. ידוע לי כי יעדים תישא בתשלום על פי הזמנות חתומות מראש על ידי מורשי החתימה בלבד.
3. בהתאם לכך, אנו מציעים הצעתנו כדלקמן:

<u>תיאור</u>	<u>תמורה</u> <u>מקסימאלית</u> <u>(כולל מע"מ)</u>	<u>אחוז ההנחה מהתמורה</u> <u>המקסימלית</u>	<u>תמורה (כולל מע"מ)</u> <u>לאחר הנחה</u>
- מתן שירותי ליווי וייעוץ פיננסי לצורך כתיבת תוכניות עבודה. בהתאם להוראות מסמכי ההליך, 15 שעות לכל יזם, ליווי היזמים והטמעה של התוכנית 6 שעות ליזם. - מפגש סיכום של 1.5 שעות	5,000 ₪ עבור עסק* 10 = 50,000 ₪	% _____ במילים: _____ אחוזים	_____ ₪ במילים: _____ ש"ח

***מובהר, כי מציע שיציין בהצעתו מספר שלילי [מינוס ליד המספר] – תיחשב הצעתו כמי שנתן הנחה בערך מוחלט.**

מובהר כי על המציע לנקוב בסכום התמורה אשר תשקף את התמורה הנדרשת בהתאם להיקף הפעילות המוערך של הפרויקט.

על המציע יהיה להעביר פירוט של עבודות, סקיצת העמדה חשבוניות רכישת המוצרים, יחד עם החשבונית לתשלום.

התמורה המוצעת על ידינו הינה סופית וכוללת בגין ביצוע העבודות. התמורה המוצעת על ידינו כוללת מע"מ כשיעורו על פי דין בעת ביצוע התשלום.

שם המציע _____
כתובת _____
תאריך _____

חתימה וחותמת המציע

ישור

הנני מאשר כי ביום _____ הופיע בפניי, מר/גב' _____
במשרדי שברחוב _____ אשר זוהה/זוהתה באמצעות ת"ז
שמספרה _____, ולאחר שהזהרתיו/ה כי עליו/ה להצהיר את האמת וכי יהיה/תהיה
צפוי/ה לעונשים הקבועים בחוק אם לא יעשה/תעשה כן, אישר/ה את נכונות ההצהרה הנ"ל וחתם/ה
עליה בפניי.

חתימת המצהיר

תצהיר

- אני הח"מ _____ ת"ז _____, לאחר שהזהרתי כי עלי לומר את האמת וכי
אהיה צפוי לעונשים הקבועים בחוק אם לא אעשה כן, מצהיר בזה כדלקמן:
1. הריני להצהיר כי אני הבעלים ומורשה החתימה להגיש הצעה בשם _____.
 2. הריני להצהיר כי ל _____ יש ניסיון בלוי ויעוץ עיצוב במגזר העסקי.
 3. הנני מצהיר כי זהו שמי וזו חתימתי ותוכן תצהירי אמת.
 4. ולראיה באתי על החתום.

חתימת המצהיר

אישור

הנני מאשר כי ביום _____ הופיע בפניי, מר/גב' _____
במשרדי שברחוב _____ אשר זוהה/זוהתה באמצעות ת"ז
שמספרה _____, ולאחר שהזהרתיו/ה כי עליו/ה להצהיר את האמת וכי יהיה/תהיה
צפוי/ה לעונשים הקבועים בחוק אם לא יעשה/תעשה כן, אישר/ה את נכונות ההצהרה הנ"ל וחתם/ה
עליה בפניי.

חתימת עו"ד